**Менеджер по продажам**

**Обязанности:**

* активные продажи услуг компании: проведение переговоров с клиентами, консультирование по услугам компании, составление и отправка коммерческих предложений;
* заключение договоров и ведение сделок, оформление отчетов;
* работа с существующей клиентской базой;
* обработка входящих звонков и заявок;
* ведение клиентской базы в учетных системах компании;
* выполнение плана продаж;
* создание долговременных отношений с клиентом.

**Условия:**

* оклад + % от продаж, выплата 2 раза в месяц;
* Зарплата для менеджера без опыта в продажах = Оклад 25 000 + Премия 20% от суммы продаж.
* Зарплата для менеджера с опытом в продажах = Оклад 30 000 + Премия 20% от суммы продаж.
* оформление согласно ТК РФ;
* график работы 5/2, с 8-30 до 17-30;
* обязательное обучение и повышение квалификации;
* комфортные условия работы в офисе г.Смоленска;
* стабильная компания.

**Требования:**

* образование не ниже среднего профессионального, предпочтительно - высшее;
* коммуникабельность и способность находить общий язык с разными типами людей;
* ориентация на результат и желание развиваться;
* стрессоустойчивость, высокая степень обучаемости, позитивный настрой.

**С удовольствием примем к себе как опытных и знающих своё дело менеджеров, так и начинающих свою карьеру амбициозных выпускников ВУЗов и ССУЗов, желающих стать профессионалами.**